

Consultoria de Gestão

Apoio à Gestão e Organização de Suporte ao Negócio



*"Porque nenhum produto terá sucesso se não satisfizer as necessidades do seu utilizador: **os requisitos são a base fundamental para o desenvolvimento de qualquer projecto!**"*

Fruto de muitos anos de experiência, somos especialistas em bem interpretar e passar a escrito as necessidades de informação e funcionalidades que os utilizadores transmitem verbalmente, cabendo a estes a missão fulcral do processo: a de proceder à sua validação final.

Etapas de uma Definição de Requisitos:

1. LEVANTAMENTO DE REQUISITOS

Levantamento, junto dos Órgãos de Estrutura e utilizadores previamente identificados pela Gestão, dos requisitos de informação necessários para a satisfação de determinada necessidade ou obtenção de determinado objectivo. Caracterização de cada requisito segundo padrões de graduação da necessidade, da urgência e de vantagem para o negócio.

2. ELABORAÇÃO DO CADERNO DE REQUISITOS

Sistematização e formalização dos requisitos num documento que servirá de suporte à elaboração do Caderno de Encargos e de referência para a aceitação do produto final.

3. ELABORAÇÃO DO CADERNO DE ENCARGOS

Com base no Caderno de Requisitos de Negócio e na plataforma tecnológica do cliente, elaboração do Caderno de Encargos para o fornecimento/remodelação de determinado software aplicacional.

Vantagens em Formalizar os Requisitos:

- Identificação e obtenção sistematizada e formal dos requisitos do negócio;
- Produção de um Caderno de Encargos adequado aos Requisitos;
- Agilização da negociação com o fornecedor das soluções tecnológicas;
- Eliminação de dúvidas interpretações de requisitos não formais;
- Aceitação do produto final pelo utilizador confrontado com os requisitos que definiu;
- Redução dos riscos associados ao projecto.

Mais cedo ou mais tarde, irá confrontar-se com a decisão estratégica de adquirir uma nova solução tecnológica de suporte ao negócio, ou de fazer evoluir a actual por forma satisfazer as necessidades do mercado e de garantir uma vantagem competitiva. Em qualquer das situações irão colocar-se-lhe questões como as seguintes:

- *Que informação deve o novo sistema produzir?*
- *Quem deve ter acesso à informação?*
- *Como deve ser apresentada?*
- *Como e Quem vai definir tudo isto?*

O que oferecemos?

A OBLOG, com a experiência capitalizada em vários projectos deste tipo, fornece a metodologia e toda a cadeia de valor associada ao processo de Definição de Requisitos, ajudando os nossos clientes a atingirem os seus objectivos e a alavancarem o seu negócio, agilizando o processo de compra ou substituição de software de suporte ao negócio.

CONTACTOS

Oblog Consulting, SA
Rua da Barruncheira, 4
2790-034 Carnaxide Portugal

Tel. (351) 21 425 86 86
Fax (351) 21 425 86 88
customer.services@oblog.pt
www.oblog.pt

Uma participada da **Espírito Santo**  **Data**

 **oblog**
consulting

© número de soluções é infinito